



build

Desk accountmanager

PROFIEL

Core business

Build verstrekt financieringen voor herfinanciering, transformaties, nieuwbouw en aankoop van vastgoedportefeuilles van verhuurde woningen in het sociale en middenhuursegment. Het gemiddelde financieringsvolume ligt tussen 0,5 tot 15 miljoen euro. Onze klanten zijn professionele vastgoedinvesteerders die beleggen in Nederlandse huurwoningen. De funding van onze financieringen betrekken we van banken en verzekeraars, die we hiermee de mogelijkheid bieden om te beleggen in leningen die zijn gedekt door courante Nederlandse huurwoningen en appartementen.

Ambitie

In 2020 werd Build Finance opgericht met als missie om een bijdrage te leveren aan het terugdringen van het structurele tekort aan betaalbare huurwoningen door een alternatief te bieden voor bancaire financiering van verhuurde woningen en appartementen. En met een groeiend aantal institutionele investeerders dat zich achter Build Finance schaart, enthousiaste intermediairs die ons goed weten te vinden en vastgoedinvesteerders die tevreden zijn over onze financieringspropositie, zijn wij ervan overtuigd dat onze groeiambitie haalbaar is.

Organisatie

Build Finance is een persoonlijke en groeiende organisatie. Onze medewerkers ('Builders') zijn professionals met ruime ervaring in de financiële en vastgoedmarkt. Mensen die ervan overtuigd zijn dat het anders - sneller en slagvaardiger - kan (én moet), die het gewend zijn om samen complexe vraagstukken te vertalen in praktische oplossingen en deze vervolgens ook graag direct willen implementeren. Builders schakelen snel en denken in 'ja' in plaats van 'nee'.

Profiel Desk accountmanager

Als Desk accountmanager bij Build Finance:

- Ben je het eerste aanspreekpunt voor nieuwe financieringsaanvragen en andere operationele vragen.
- Ben je verantwoordelijk voor het relatiebeheer van een groep kleinere intermediairs en bestaande vastgoedrelaties
- Werk je financieringsoffertes uit coördineer je de verzameling van benodigde documenten zodat dossier compleet is
- Draag je actief bij aan een soepele begeleiding van de financieringsaanvraag
- Werk je nauw samen met de Relatiemanager en de Kredietanalisten

Functie-eisen Desk accountmanager

Je bent pro-actief, klantgericht, prettige sparringpartner voor jouw relaties en je collega's. Daarnaast:

- Beschik je over uitstekende communicatieve vaardigheden
- Focus je op klantbelang en het boeken van positieve resultaten
- Heb je bij voorkeur al wat kennis van kredietverlening en vastgoedfinanciering
- Werk je gestructureerd, planmatig en ben je cijfermatig sterk
- Heb je minimaal HBO werk- en denkniveau Je bent het gewend om zelfstandig te werken en vindt het prettig om naast deze vrijheid samen te werken in een hecht team van ambitieuze professionals.

Aanbod Desk accountmanager

- Een spilfunctie in onze ambitieuze organisatie naar de vastgoedrelaties
- Alle ondersteuning die je nodig hebt om je functie goed te kunnen uitoefenen
- Vrijheid om je werk zelfstandig en naar eigen inzicht uit te voeren
- Vakbekwame en gezellige collega's
- Opleidingsmogelijkheden
- Uitstekende arbeidsvoorwaarden

Reageren

Heb je vragen over deze vacature of is deze functie jou op het lijf geschreven en wil je gelijk solliciteren? Neem dan contact op met Francisca Bont, 085-1303540 of stuur een mail aan: francisca.bont@build-finance.com